



Nunca controlar y gestionar
tu negocio ha sido tan fácil.

eactivo

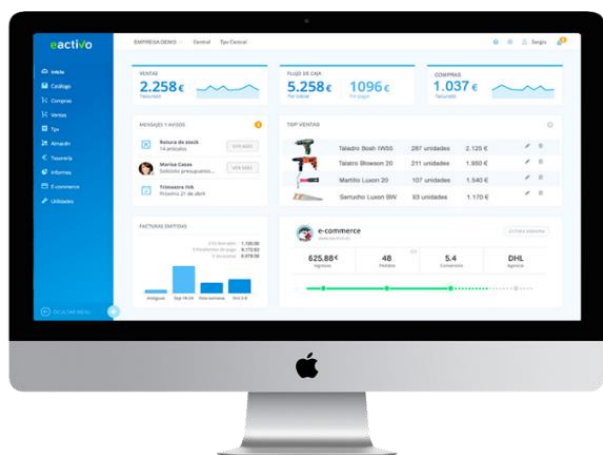


La solución

eactivo es probablemente uno de los **mejores programas cloud** de gestión, facturación y TPV para empresas, autónomos y comercios. Sin letra pequeña ni complejos procesos de alta o baja, siempre pagará lo que necesita, ni un céntimo de más.

Se trata de un software de gestión empresarial, que **va más allá que un simple ERP**, desarrollado con filosofía Cloud Computing, por lo tanto está alojado en la “nube”, y es compatible con cualquier tipo de dispositivo, **PC, Mac, Tablet o Teléfono Móvil**, y cualquier sistema operativo (**Windows, OSX, Linux**).

Permite gestionar todas las áreas de una empresa, industria o negocio en cualquier momento y desde cualquier lugar.



El modo más fácil de vender y facturar

Realizar una factura, comprobar un cobro, crear y enviar un presupuesto en segundos, de un modo fácil, rápido y económico. Pensado y diseñado para empresarios, comerciantes y profesionales autónomos, permite gestionar las empresas y negocio de un modo totalmente intuitivo.





Donde quieras y como quieras

Sin ataduras, gestionar su negocio esté donde esté y con el dispositivo que tenga a mano. Multi dispositivo y multi plataforma (**PC, Mac, Móvil**). Puedes gestionar una empresa, comercio, negocio o como profesional autónomo desde cualquier lugar.

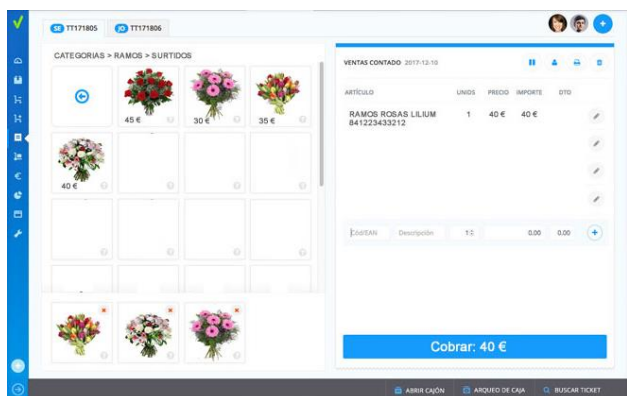
Sin complicaciones ni ataduras

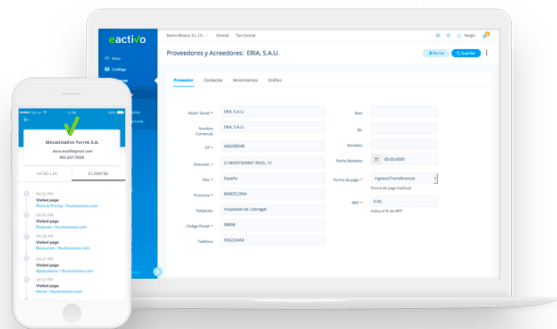
Sin instalación ni actualizaciones, siempre dispondrá de la última versión actualizada. Olvídense de complejos manuales de usuario. Incluye **copias de seguridad** y servicio de **soporte**. Nunca la gestión de un negocio o empresa ha sido tan fácil.

Punto de venta integrado

Única aplicación Cloud con un TPV de ventas rápido creada para uso en pantallas táctil y tradicional con teclado, ratón y lector de código de barras. Diseñado para ofrecer la máxima velocidad en el proceso de venta y cobro.

Multi tiendas y multi vendedores, controla y gestiona todas las tiendas, delegaciones y comerciales en tiempo real en un solo entorno. Optimizado para todo tipo de comercios y empresarios autónomos, con funcionalidades que permiten vender desde fuera de la oficina o almacén.





Todo lo que necesitas

Facturación y pedidos

Confeccionar pedidos, albaranes y facturas de forma rápida, fácil e intuitiva. Controla todas las compras y ventas con un par de clics.

Contabilidad

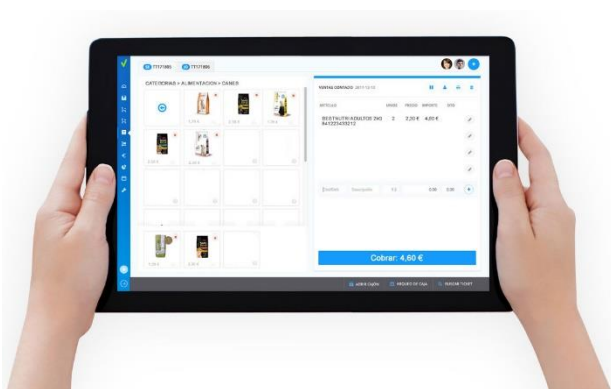
Controlar y gestionar cobros, pagos, remesas y devoluciones en un solo entorno. Contabilidad con plan general contable. Conecta directamente con el asesor fiscal o contable y los principales programas de contabilidad del mercado.

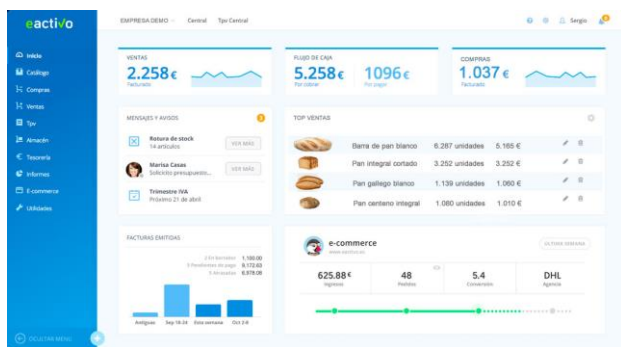
Logística

Gestión y control simple e intuitivo de agencias y formas de envío, zonas de envío, zonas comerciales, rutas de venta y gastos de envío por zonas y agencias.

Máxima seguridad

Incluye copias de seguridad automática y albergado en unos de los centros de datos más seguros del país, el CCA de Grupo Treenque, los datos e información en buenas manos.





Gestión de almacén

Controlar fácilmente todos los almacenes, expediciones y recepción de mercancía, existencias, traspasos entre almacenes, movimientos de almacén, inventarios y lotes.

Puntos de venta

Única aplicación Cloud con un TPV de ventas rápido creada para uso en pantalla táctil y tradicional con teclado, ratón y lector de código de barras. Máxima velocidad en el proceso de venta y cobro.

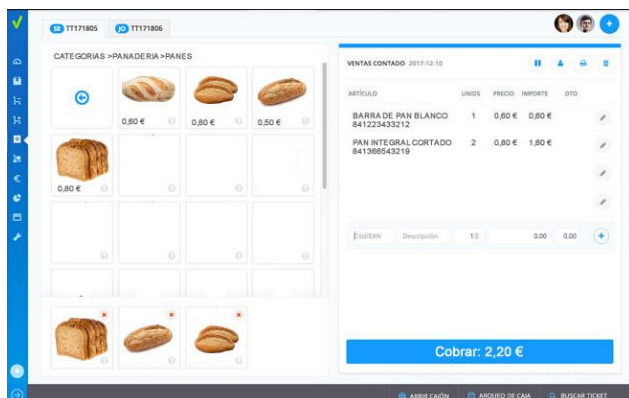


Vendedores y comerciales

Controla y gestiona los vendedores, comerciales y representantes con unos detallados informes de seguimientos de ventas y resultados parametrizables.

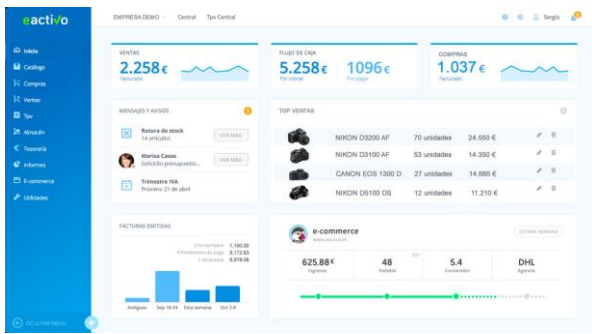
Multi tiendas y multi delegaciones

Controla todas las tiendas y delegaciones en tiempo real desde un solo entorno.



Importación, exportación y conexión con más de 100 aplicaciones

Trabaja en tiempo real con **PrestaShop** o **WooCommerce**. Importa y exporta tus artículos, proveedores, clientes y datos contables a **Excel**, **Sage** o **A3**, o conecta directamente con tu asesor fiscal (**disponible para todas las versiones**).



SISTEMA DE FIDELIZACIÓN DE CLIENTES

GESTIÓN DE PUNTOS

Se trata de un sistema que premia al cliente por cada compra, acumulando puntos que serán canjeados a modo de descuento en compras futuras.

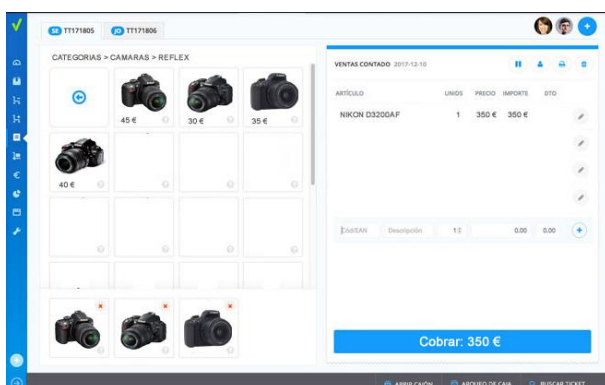
- La fidelización se puede activar o desactivar a nivel de cada cliente.

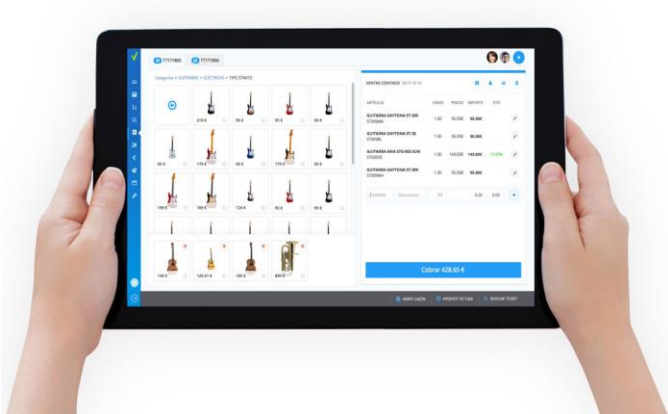
Cada comerciante podrá establecer un porcentaje a nivel de categoría de producto, ya que según el sector de actividad y el tipo de producto los márgenes pueden oscilar considerablemente. El valor resultante son los puntos obtenidos. 1 Punto = 1 Euro.



Cada compra provoca la acumulación de puntos según la siguiente política:

- No generan puntos las ventas de productos sujetos a descuentos o promociones especiales.
- Se podrá establecer un importe mínimo de compra (base imponible) para que se produzca la generación de puntos.
- Fecha de vigencia (desde-hasta) para cada acumulación. Es decir, los puntos pueden entrar en vigor a futuro y también pueden caducar. Los puntos no vigentes no aplican.
- En caso de aplicar puntos como parte del pago en una venta, se acumularán nuevos solo por la diferencia. Es decir, solo por la base imponible resultante.





- Los puntos aplican a la base imponible de la venta independientemente del tipo de producto vendido y del origen de los mismos.
- Los puntos aplicados se reflejarán en el ticket como una línea de descuento.
- En el TPV y en el ticket impreso se mostrará leyenda con los puntos generados por la venta y el total acumulado vigente.

SISTEMA DE AFILIADOS:

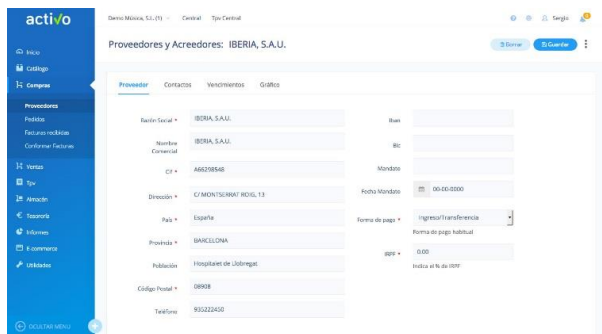
Un afiliado o promotor es un cliente que activamente promociona nuestro comercio, derivando hacia él clientes potenciales que se llamarán promocionados.

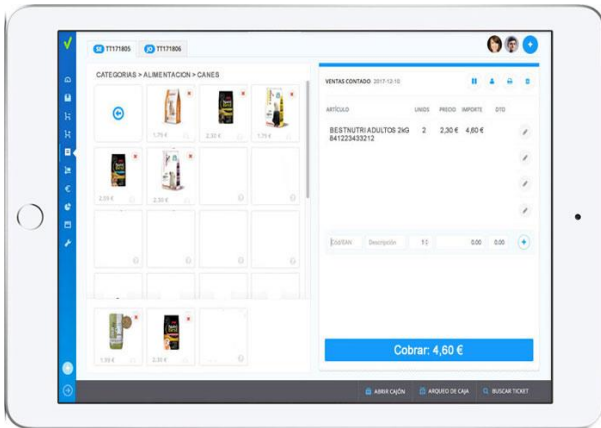
Cuando un promocionado realice la primera compra, los puntos obtenidos por este, repercutirán en el saldo de puntos del promotor según la política de reparto que se detalla más adelante.

Cada promotor dispondrá de una plantilla de correo que podrá enviar por sus medios a sus contactos. Las personas que sigan el enlace habilitado en la plantilla serán dados de alta como clientes en el comercio y vinculados al programa de puntos y al promotor. Un promocionado podrá convertirse a su vez en promotor, creando así una red clientes.

Política de reparto:

- Cada comercio podrá definir su política de reparto de puntos entre el promotor y sus promocionados.





- Se habilitarán dos porcentajes -uno para el promotor y otro para el promocionado- que indicarán la cantidad de puntos que se destinan a cada uno respecto a los puntos obtenidos por el promocionado en su primera compra. Lo habitual será 50%-50%, es decir, se reparten los puntos entre ambos, pero podrá ser 100%-100% o los valores que el comercio estime oportunos.

Funcionalidades:

Logística

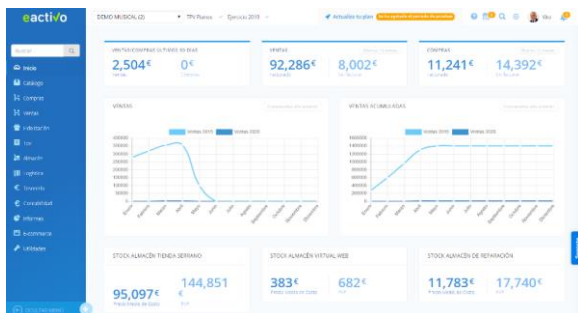
- Agencias de transporte
- Zonas de envío
- Reparto y recoger en tienda

TPV

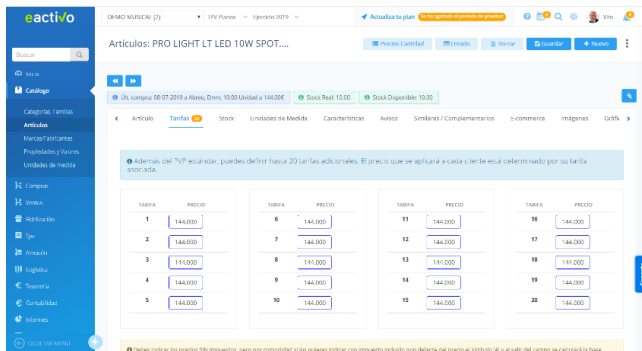
- TPV adaptado para pantalla táctil y lector de códigos de barras
- Cierres y arqueos de caja
- Multi tiendas y multi delegaciones

Almacén

- Definición de almacenes
- Expedición y Recepción de mercancías
- Control de existencias e inventarios
- Movimientos de almacén automáticos y manuales
- Traspasos entre almacenes



- Impresión de etiquetas
- Multi tiendas y multi delegaciones



Tesorería

- Gestión de cobros y pagos
- Envío de recibos al cobro en formato SEPA

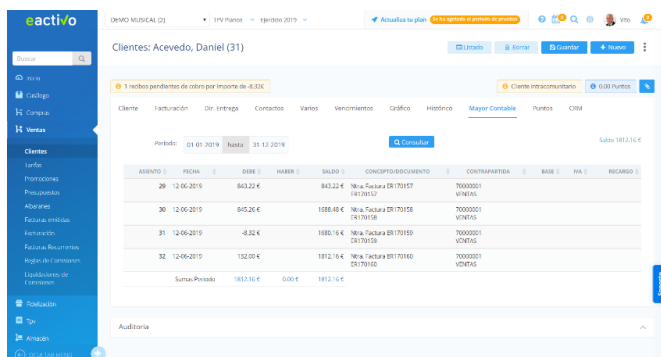
Contabilidad

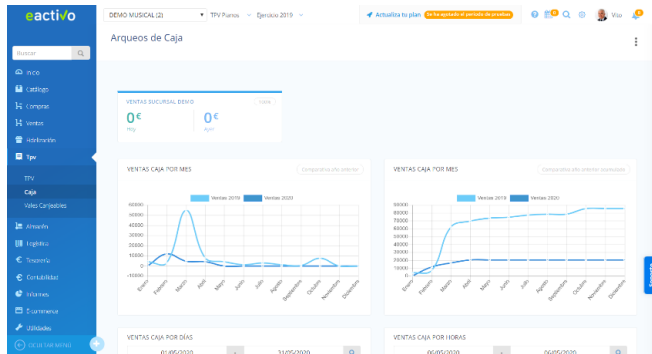
- Plan general contable y generación de archivos de intercambio para Sage y A3, o directamente con tu asesor fiscal o contable.



Ficheros

- Categorías, familias, subfamilias
- Artículos
- Marcas/Fabricantes
- Clientes (datos fiscales, personas de contacto, direcciones de entrega)
- Proveedores (datos fiscales, personas de contacto)
- Propiedades y valores
- Diferentes unidades de medida para la compra, almacenamiento y venta
- Formas de pago
- Tarifas. Se pueden expresar en porcentaje de descuento sobre el PVP o en porcentaje de margen comercial sobre el precio de costo.





Compras

- Pedidos a proveedores
- Albaranes y Facturas recibidas
- Conformación de facturas

Ventas

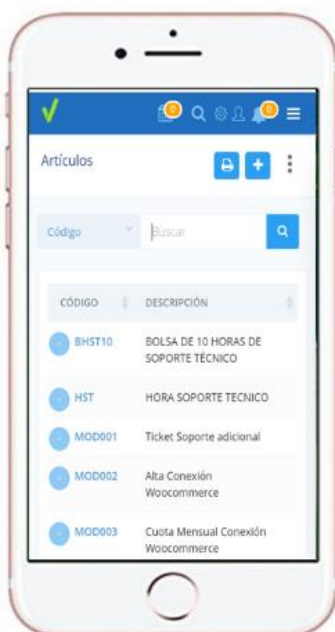
- Presupuestos
- Albaranes
- Facturación individual, agrupada
- Promociones para un producto concreto o categoría de productos, aplicables a listas de clientes o a agrupaciones de clientes.
- Facturas recurrentes
- Factura directa

Comercio electrónico

- Conexión online con Prestashop y Woocommerce y varios market place como Amazon.

Multi idioma

- Multi idioma por usuario, configuración individual por usuario. Idiomas disponibles: Castellano, Catalán, Euskera, Gallego, Chino, Inglés, Francés e Italiano.



Tarifa

	Más popular	
Profesional	Avanzado	Premium
9,90€/mes	19,90€/mes	44,90€/mes
Para autónomos, Profesionales y freelancers.	Para negocios con mayor volumen de facturación y hasta 5 usuarios.	Para medianas y grandes empresas.
1 usuario	5 usuarios	10 usuarios
1 tienda	3 tiendas	5 tiendas
Facturación ilimitada	Facturación ilimitada	Facturación ilimitada
2.000 Productos	25.000 Productos	Productos ilimitados
3 tickets de soporte técnico mensual	6 tickets de soporte técnico mensual	12 tickets de soporte técnico mensual
Gestión de nº ilimitado de almacenes y TPV	Gestión de nº ilimitado de almacenes y TPV	Gestión de nº ilimitado de almacenes y TPV
Documentos de compra/venta ilimitados	Documentos de compra/venta ilimitados	Documentos de compra/venta ilimitados
Clientes ilimitados	Clientes ilimitados	Clientes ilimitados
PRUÉBALO GRATIS	PRUÉBALO GRATIS	PRUÉBALO GRATIS



Datos de contacto:

GTDisccloud, SL

Teléfono: 958 018 009

Email: web@eactivo.es

C/ Pago de Cambea, nave 13

18015 Granada (España)

www.eactivo.es